

# 8. Deutscher Vergabetag 2021

Der Jahreskongress für Vergaberecht & -praxis

4. - 5. November 2021 | Berlin

Presse- und Informationsamt der Bundesregierung



## Das Jahresereignis der öffentlichen Beschaffung

Aktuelle Entwicklungen aus Vergaberecht und Politik,  
neueste Rechtsprechung, fundierte Praxisworkshops  
Erfahrungsaustausch und Netzwerken

Donnerstag, 4. November 2021

ab 08.30

Registrierung | Besuch der Fachausstellung und Begrüßungskaffee

09.20 - 09.30

Eröffnung & Begrüßung

**Marco Junk**  
*Geschäftsführer, DVNW Deutsches Vergabernetzwerk*  
**Martin Mündlein**  
*Geschäftsführer, DVNW Deutsches Vergabernetzwerk*

MODERATION:  
**Dr. Nicola Ohrtmann**  
*Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte | Notare*

09.30 - 11.00

Fachpanel

09.30 - 09.45

Keynote der EU-Kommission

**Dr. Katharina Knapton-Vierlich LL.M.**  
*Geschäftsführende Referatsleiterin, Europäische Kommission  
Generaldirektion Binnenmarkt, Industrie, Unternehmertum und KMU*

09.45 - 10.00

Keynote des Bundeswirtschaftsministeriums

**Dr. Philipp Steinberg**  
*Abteilungsleiter Wirtschaftspolitik, Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)*

10.00 - 11.00

Podiumsdiskussion

**Pleiten, Pech und Pannen – Vom schlechten Ruf der öffentlichen Beschaffung**

*Corona-Impfstoff, Maskenbeschaffung, Pkw-Maut, Berateraffären... – Öffentliche Beschaffung kommt in der medialen und öffentlichen Wahrnehmung nicht gut weg. Warum ist das so, welche Folgen hat es und was muss anders werden?*

**Dr. Philipp Steinberg**  
*Abteilungsleiter Wirtschaftspolitik, Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)*

**Dr. Ruth Brand**  
*Direktorin, Beschaffungsamt des Bundesinnenministeriums (BeschA)*

**Markus Feldenkirchen**  
*Politischer Autor, Hauptstadtbüro des SPIEGEL*

**Norbert Portz**  
*Beigeordneter, Deutscher Städte- und Gemeindebund*

**Prof. Dr. Michael Eßig**  
*Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr München*

MODERATION:

**Marco Junk**  
*Geschäftsführer, DVNW Deutsches Vergabernetzwerk*

11.00 - 11.30	Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung	
<b>11.30 - 13.00</b>	<b>Fachpanel Recht</b>	
11.30 - 12.00	<b>Aktuelle Rechtsprechung des Vergabesenats</b>	<b>Dr. Christine Maimann</b> <i>Vorsitzende Richterin am Oberlandesgericht, Vergabesenat des OLG Düsseldorf</i>
12.00 - 12.30	<b>Strategische Beschaffung – Theorie und Wirklichkeit</b>	<b>Dr. Gundula Fehns Böer</b> <i>Richterin am Vergabesenat, Oberlandesgericht Frankfurt am Main</i>
12.30 - 13.00	<b>Akteneinsicht und Transparenz</b>	<b>Magnus Radu</b> <i>Richter im Vergabesenat am Kammergericht Berlin</i>
13.00 - 14.30	Mittagspause und Besuch der Fachausstellung	
<b>14.30 - 16.00</b>	<b>Praxis-Workshops (Session A)</b>	
Workshop A.1 <b>Der Start ins Verfahren: Die bedarfsgerechte und wettbewerbskonforme Leistungsbeschreibung</b>		<b>Dr. Rut Herten-Koch</b> <i>Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergabe- und Verwaltungsrecht, Partnerin, Luther Rechtsanwälte mbH</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Umfang und Grenzen des Bedarfs- und Leistungsbestimmungsrechts des öffentlichen Auftraggebers</li> <li>• Rechtliche, praktische und wirtschaftliche Bedeutung der Leistungsbeschreibung für das Verfahren und für die Vertragsabwicklung</li> <li>• Arten verschiedener Leistungsbeschreibungen</li> <li>• Verhältnis der Leistungsbeschreibung zum gewählten Verfahren und zur gewählten Vertragsart</li> <li>• Leistungsbeschreibung und Gütezeichen</li> </ul>		<b>Falk-Alexander Kuntze</b> <i>Koordinator Vergabestelle, AOK Nord-Ost</i>
Workshop A.2 <b>Ohne förmliche Ausschreibung beschaffen - Grenzen kennen, Chancen nutzen, Verfahren gestalten</b>		<b>Dr. Valeska Pfarr</b> <i>Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht, Partnerin, MENOLD BEZLER Rechtsanwälte Partnerschaft mbB</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wege (und Irrwege) aus der Ausschreibungspflicht anhand typischer Konstellation aus der Praxis: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Direktvergabe bei Alleinstellungsmerkmal</li> <li>○ Dringlichkeitsvergabe</li> <li>○ Grundstücksgeschäfte mit und ohne Bauleistungen (Investorenmodelle, Gebäudeanmietungen)</li> <li>○ Kooperationsformen zwischen öffentlichen Auftraggebern</li> <li>○ Abruf aus Rahmenverträgen</li> <li>○ Verwertungsmodelle</li> </ul> </li> <li>• Leitplanken für Beschaffungen außerhalb des Vergaberechts</li> </ul>		<b>N.N.</b> <b>N.N.</b>

<p>Workshop A.3 <b>Da geht noch mehr! - Warum Verhandlungsverfahren oft falsch strukturiert werden und wie man sie am effektivsten nutzt</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Indikative Angebote oder bindende Erstangebote?</li> <li>• Mindestanforderungen schon bei Erstangeboten?</li> <li>• Soll über den Vertrag verhandelt werden? Wie fließen Verhandlungsergebnisse in das Verfahren ein?</li> <li>• Sind reine Preisverhandlungen zulässig?</li> <li>• Verhandlungsverfahren und Teststellungen: Wie geht das zusammen?</li> <li>• Unterschiede bei Sektorenvergaben?</li> </ul>		<p><b>Dr. Florian Wolf</b> <i>Rechtsanwalt, Counsel, Vergabe- und Außenwirtschaftsrecht, BLOMSTEIN Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB</i></p> <p><b>Dr. Christopher Wolters</b> <i>Rechtsanwalt, Senior Associate, Vergabe- und Außenwirtschaftsrecht, BLOMSTEIN Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB</i></p> <p><b>Dr. Jakub Krumey</b> <i>Senior Legal Counsel, Directorate General Legal Services, Europäische Zentralbank</i></p>
<p>Workshop A.4 <b>N.N.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ...</li> </ul>		<p><b>Dr. Christian Teuber</b> <i>Rechtsanwalt, Partner, Baker Tilly Rechtsanwalts-gesellschaft mbH</i></p> <p><b>N.N.</b> <b>N.N.</b></p>
<p>16.00 - 16.30</p>	<p>Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung</p>	
<p><b>16.30 - 18.00 Praxis-Workshops (Session B)</b></p>		
<p>Workshop B.1 <b>N.N.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ...</li> </ul>		<p><b>N.N.</b> <b>N.N.</b></p> <p><b>N.N.</b> <b>N.N.</b></p>
<p>Workshop B.2 <b>Vergabe-Insider (Arbeitstitel)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Vorstellung finale Studienergebnisse</li> <li>• "Nachhaltige öffentliche Beschaffung"</li> <li>• Ausschreibungshilfe</li> <li>• Hürden für Bieter adressieren</li> <li>• Lösungsansätze</li> <li>• Politische Forderungen</li> </ul>		<p><b>N.N.</b> <b>N.N.</b></p> <p><b>N.N.</b> <b>N.N.</b></p>
<p>Workshop B.3 <b>Das dynamische Beschaffungssystem kommt in Fahrt!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Indikative Angebote oder bindende Erstangebote?</li> <li>• Mindestanforderungen schon bei Erstangeboten?</li> <li>• Soll über den Vertrag verhandelt werden? Wie fließen Verhandlungsergebnisse in das Verfahren ein?</li> <li>• Sind reine Preisverhandlungen zulässig?</li> <li>• Verhandlungsverfahren und Teststellungen: Wie geht das zusammen?</li> <li>• Unterschiede bei Sektorenvergaben?</li> </ul>		<p><b>Dieter Jagodzinska</b> <i>Senior Berater Öffentlicher Sektor, Precision Landing GmbH</i></p> <p><b>Prof. Dr. Matthias Einmahl</b> <i>Hochschule für Polizei und Verwaltung Nordrhein-Westfalen</i></p>

<p>Workshop B.4 N.N.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ...</li> </ul>	 <p><b>KPMG Law</b> Unsere Expertise Ihre Sicherheit</p>	<p><b>Henrik-Christian Baumann</b> <i>Rechtsanwalt, Fachanwalt für Vergabe- und Informationsrecht, Partner, KPMG Rechtsanwalts-gesellschaft mbH</i></p> <p>N.N. N.N.</p>
18.00	Ende des 1. Kongresstages und Bustransfer zur Abendveranstaltung	
19.00 - 23.00 <b>Festliche Abendveranstaltung</b>		
	<p>MODERATION: <b>Dr. Nicola Ohrtmann</b> <i>Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte   Notare</i></p>	
20.00 - 21.00	<p><b>DVNW Arena am Abend</b> (im Dialog mit den Gästen)</p> <p><b>Anerkennung des Berufsbildes jetzt! - Was fehlt der/dem VergabemangerIn?</b></p> <p><i>„ProcurCompEU“* und was Deutschland von anderen EU-Staaten lernen könnte (sollte?)</i></p> <p><b>Dr. Katharina Knapton-Vierlich LL.M.</b> <i>Geschäftsführende Referatsleiterin, Europäische Kommission Generaldirektion Binnenmarkt, Industrie, Unternehmertum und KMU</i></p> <p><b>Prof. Dr. Michael Eßig</b> <i>Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr München</i></p> <p><b>Kristina Scardino</b> <i>Leiterin der zentralen Vergabestelle, Bezirksamt Mitte von Berlin</i></p> <p>* ProcurCompEU: Neuer Kompetenzrahmen für Fachkräfte des öffentlichen Beschaffungswesen der EU-Kommission</p>	
anschließend	<p><b>DVNW-Award für die meistgelesenen Urteilsbesprechungen im Vergabeblog.de</b></p> <p>MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann <i>Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte   Notare</i></p>	

Freitag, 5. November 2021

ab 08.30

Registrierung | Besuch der Fachausstellung und Begrüßungskaffee

09.00 - 10.00

Innovationsforen

Forum 1  
Thema folgt  
•

**bitkom**

N.N.  
N.N.

N.N.  
N.N.

Forum 2  
Innovative und flexible Personalbeschaffung  
in Krisenzeiten

**HAYS** Recruiting experts  
in Public Services

N.N.  
N.N.

N.N.  
N.N.

Forum 3  
Thema folgt  
•

**amazonbusiness**

N.N.  
N.N.

N.N.  
N.N.

Forum 4  
Thema folgt  
•

N.N.  
N.N.

N.N.  
N.N.

10.00 - 10.30

Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung

10.30 - 12.00

Praxis-Workshops (Session C)

Workshop C.1

**Stichwort "Lieferkette" - welche Vorgaben  
sind vergaberechtlich zulässig?**

- Vorgaben zum Produktionsstandort: Entscheidung VK Bund zur „Lieferkette“
- Welche Rechte haben Bieter aus Drittstaaten?
- Lieferkettengesetz – was kommt, was kann schon berücksichtigt werden?

**F P S**  
Ihre Kanzlei. Ihr Partner.

**Aline Fritz**

Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht, Partnerin, FPS Fritze Wicke See-  
lig Partnerschaftsgesellschaft von Rechts-  
anwälten mbB

N.N.  
N.N.

Workshop C.2

**Inklusion umsetzen: Inklusionsunternehmen  
gezielt durch öffentliche Aufträge stärken**

- Was sind Inklusionsunternehmen und welchen besonderen Mehrwert hat die öffentliche Auftragsvergabe an sie?
- Was sind die Rechtsgrundlagen einer Vergabe an Inklusionsunternehmen?
- Wie erfahren Sie vom Angebotsspektrum der Inklusionsunternehmen in einer Region?
- Welche guten Erfahrungen/Beispiele gibt es bereits?

**bag if**  
Bundesarbeitsgemeinschaft  
Inklusionsfirmen e.V.

**INKLUSIONSUNTERNEHMEN  
MEHRWERT**  
im „Kaufkraft“

**Magdalena Weinsziehr**

Projektmitarbeiterin, Bundesarbeitsge-  
meinschaft Inklusionsfirmen e.V.

**Andrea Rump**

Landschaftsverband Westfalen-Lippe  
(LWL), LWL-Haupt- und Personalabteilung  
Zentrale Dienste & Einkaufskoordination

<p>Workshop C.3</p> <p><b>Erfolge in der nachhaltigen Beschaffung messbar und sichtbar machen – Möglichkeiten und Herausforderungen für die kommunale Verwaltung</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> <li>•</li> </ul>		<p>N.N. N.N.</p> <p>N.N. N.N.</p>
<p>Workshop C.4</p> <p><b>Digital souveränes Arbeiten in der Verwaltung: Vorteile von Open-Source-Software (OSS) und vergaberechtskonforme Beschaffung</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Office-Arbeitsplatz mit der Sovereign Productivity Suite (SPS) <ul style="list-style-type: none"> <li>○ E-Mail, Kalender, kollaboratives Arbeiten und Management der Benutzer</li> </ul> </li> <li>• Wieso Identitätsmanagement (IDM) des Pudels Kern ist</li> <li>• Cloud-Lösung nach der Datenschutzgrundverordnung (DSGVO)</li> <li>• Ist Datenschutz Aufgabe des Dienstherrn?</li> <li>• Open-Source als (zulässiges) Kriterium in der Ausschreibung <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Unentgeltliche Nutzung als Indikator für Ausschreibungsfreiheit?</li> <li>○ Leistungsbestimmungsrecht vs. Produktneutralität: Wer hat die Nase vorn?</li> <li>○ Praxisbewährte Eignungs- und Zuschlagskriterien</li> </ul> </li> </ul>		<p><b>Daniel Zielke</b> <i>Senior IT Sales Manager, Univention GmbH</i></p> <p><b>Andrea Heim</b> <i>Rechtsanwältin, Jung Rechtsanwälte, Frechen</i></p>
<p>12.00 - 13.30</p>	<p>Mittagspause und Besuch der Fachausstellung</p>	
<p><b>13.30 - 15.00 Fachpanel Politik &amp; Markt</b></p>		
<p>13.30 – 14.00</p>	<p><b>Prioritäten europäischer Vergabeprofis im öffentlichen Sektor - Ergebnispräsentation aus ZEW-Umfrage in mehreren EU-Staaten in Kooperation mit dem DVNW</b></p>	<p><b>Dr. Sebastian Blesse</b> <i>ZEW – Leibniz-Zentrum für Europäische Wirtschaftsforschung GmbH, Mannheim</i></p>
<p>14.00 - 15.00</p> <p>14.00</p>	<p>Forum Politik &amp; Markt</p> <p><b>- Beschaffung von Innovationen - Der Staat investiert, der Markt verdient?</b></p> <p><b>- Stimmen Sie ab und diskutieren Sie mit! -</b></p> <p><i>Gemeinsames Impulsreferat</i></p> <p><b>Beschaffung und Entwicklung des ersten Hybrid-Löschfahrzeugs der Welt im Rahmen einer Innovationspartnerschaft</b></p>	<p><b>Jens Klink</b> <i>Produktmanager für Einsatzfahrzeuge, Berliner Feuerwehr</i></p> <p><b>Patrick Schlecht</b></p>

14.30 – 15.00	<b>Liveumfrage / Aussprache / Diskussion mit Gästen auf der Bühne</b>  MODERATION: <b>Dr. Nicola Ohrtmann</b>	<i>Vertriebsleiter Deutschland für Kommunal- und Sonderfahrzeuge Rosenbauer Deutschland GmbH</i>  <b>als zusätzliche/r Expert/-in auf der Bühne</b>  <b>N.N.</b>
15.00	Zusammenfassung und Verabschiedung	
	MODERATION: <b>Dr. Nicola Ohrtmann</b> <i>Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte   Notare</i>	