

8. Deutscher Vergabetag 2021

Der Jahreskongress für Vergaberecht & -praxis

4. & 5. November 2021 | Berlin

Maritim proArte Hotel Berlin



Das Jahresereignis der öffentlichen Beschaffung

Aktuelle Entwicklungen aus Vergaberecht und Politik,
neueste Rechtsprechung, fundierte Praxisworkshops
Erfahrungsaustausch und Netzwerken

Donnerstag, 4. November 2021

ab 08.30

Registrierung | Besuch der Fachaussstellung und Begrüßungskaffee

09.20 - 09.30

Eröffnung & Begrüßung

Marco Junk
*Geschäftsführer, DVNW Deutsches
Vergabenetzwerk*
Martin Mündlein
*Geschäftsführer, DVNW Deutsches
Vergabenetzwerk*

MODERATION:
Dr. Nicola Ohrtmann
*Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht,
AULINGER Rechtsanwälte | Notare*

09.30 - 11.00

Fachpanel

09.30 - 09.45

Keynote der EU-Kommission

Dr. Katharina Knapton-Vierlich LL.M.
*Geschäftsführende Referatsleiterin, Eu-
ropäische Kommission
Generaldirektion Binnenmarkt, Industrie,
Unternehmertum und KMU*

09.45 - 10.00

Keynote des Bundeswirtschaftsministeriums

Dr. Philipp Steinberg
*Abteilungsleiter Wirtschaftspolitik, Bundes-
ministerium für Wirtschaft und Energie
(BMWi)*

10.00 - 11.00

Podiumsdiskussion

Pleiten, Pech und Pannen – Vom schlechten Ruf der öffentlichen Beschaffung

*Corona-Impfstoff, Maskenbeschaffung, Pkw-Maut, Berateraffären... – Öffentliche
Beschaffung kommt in der medialen und öffentlichen Wahrnehmung nicht gut weg.
Warum ist das so, welche Folgen hat es und was muss anders werden?*

Dr. Philipp Steinberg
*Abteilungsleiter Wirtschaftspolitik, Bundesministerium
für Wirtschaft und Energie (BMWi)*

Dr. Ruth Brand
*Direktorin, Beschaffungsamt des Bundesinnenministeri-
ums (BeschA)*

Markus Feldenkirchen
Politischer Autor, Hauptstadtbüro des SPIEGEL

Norbert Portz
*Beigeordneter, Deutscher Städte- und Ge-
meindebund*

Prof. Dr. Michael Eßig
*Forschungszentrum für Recht und Ma-
nagement öffentlicher Beschaffung, Uni-
versität der Bundeswehr München*

MODERATION:

Marco Junk
Geschäftsführer, DVNW Deutsches Vergabenetzwerk

11.00 - 11.30	Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung	
11.30 - 13.00	Fachpanel Recht	
	MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann	<i>Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte Notare</i>
11.30 - 12.00	Aktuelle Rechtsprechung des Vergabesenats	Dr. Christine Maimann <i>Vorsitzende Richterin am Oberlandesgericht, Vergabesenat des OLG Düsseldorf</i>
12.00 - 12.30	Strategische Beschaffung – Theorie und Wirklichkeit	Dr. Gundula Fehns Böer <i>Richterin am Vergabesenat, Oberlandesgericht Frankfurt am Main</i>
12.30 - 13.00	Akteneinsicht und Transparenz	Magnus Radu <i>Richter im Vergabesenat am Kammergericht Berlin</i>
13.00 - 14.30	Mittagspause und Besuch der Fachausstellung	
14.30 - 16.00	Praxis-Workshops (Session A)	
Workshop A.1 Der Start ins Verfahren: Die bedarfsgerechte und wettbewerbskonforme Leistungsbeschreibung <ul style="list-style-type: none"> • Umfang und Grenzen des Bedarfs- und Leistungsbestimmungsrechts des öffentlichen Auftraggebers • Rechtliche, praktische und wirtschaftliche Bedeutung der Leistungsbeschreibung für das Verfahren und für die Vertragsabwicklung • Arten verschiedener Leistungsbeschreibungen • Verhältnis der Leistungsbeschreibung zum gewählten Verfahren und zur gewählten Vertragsart • Leistungsbeschreibung und Gütezeichen 		Dr. Rut Hertzen-Koch <i>Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergabe- und Verwaltungsrecht, Partnerin, Luther Rechtsanwälte mbH</i> Falk-Alexander Kuntze <i>Koordinator Vergabestelle, AOK Nord-Ost</i>
Workshop A.2 Ohne förmliche Ausschreibung beschaffen - Grenzen kennen, Chancen nutzen, Verfahren gestalten <ul style="list-style-type: none"> • Wege (und Irrwege) aus der Ausschreibungspflicht anhand typischer Konstellation aus der Praxis: <ul style="list-style-type: none"> ○ Direktvergabe bei Alleinstellungsmerkmal ○ Dringlichkeitsvergabe ○ Grundstücksgeschäfte mit und ohne Bauleistungen (Investorenmodelle, Gebäudeanmietungen) ○ Kooperationsformen zwischen öffentlichen Auftraggebern ○ Abruf aus Rahmenverträgen ○ Verwertungsmodelle • Leitplanken für Beschaffungen außerhalb des Vergaberechts 		Dr. Valeska Pfarr <i>Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht, Partnerin, MENOLD BEZLER Rechtsanwälte Partnerschaft mbB</i> N.N. N.N.

<p>Workshop A.3 Da geht noch mehr! - Warum Verhandlungsverfahren oft falsch strukturiert werden und wie man sie am effektivsten nutzt</p> <ul style="list-style-type: none"> • Indikative Angebote oder bindende Erstangebote? • Mindestanforderungen schon bei Erstangeboten? • Soll über den Vertrag verhandelt werden? Wie fließen Verhandlungsergebnisse in das Verfahren ein? • Sind reine Preisverhandlungen zulässig? • Verhandlungsverfahren und Teststellungen: Wie geht das zusammen? • Unterschiede bei Sektorenvergaben? 		<p>Dr. Florian Wolf <i>Rechtsanwalt, Counsel, Vergabe- und Außenwirtschaftsrecht, BLOMSTEIN Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB</i></p> <p>Dr. Christopher Wolters <i>Rechtsanwalt, Senior Associate, Vergabe- und Außenwirtschaftsrecht, BLOMSTEIN Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB</i></p> <p>Dr. Jakob Krumey <i>Senior Legal Counsel, Directorate General Legal Services, Europäische Zentralbank</i></p>
<p>Workshop A.4 Bieterpräsentationen im offenen Verfahren – ein vergaberechtlicher Widerspruch?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Im Blickpunkt: Bieterpräsentationen in der Vergabepraxis • Ein Beispiel: Beschaffung von Beratern • Rechtliche Grenzen: Elektronische Mittel, Angebotsfrist und Verhandlungsverbot • Warum Bieterpräsentationen trotzdem zulässig sein können • Bewertung von Präsentationen versus Angebotsverifizierung • Fazit: Handlungsempfehlungen an die Vergabepraxis 		<p>Dr. Christian Teuber <i>Rechtsanwalt, Partner, Baker Tilly Rechtsanwaltsgesellschaft mbH</i></p> <p>Katharina Bartetzky-Olbermann <i>Rechtsanwältin (Syndikusrechtsanwältin) Procurement Law, BWI GmbH</i></p>
<p>16.00 - 16.30</p>	<p>Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung</p>	
<p>16.30 - 18.00 Praxis-Workshops (Session B)</p>		
<p>Workshop B.1 Innovationen einkaufen / Innovativ beschaffen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Zugang der öffentlichen Verwaltung zu innovativen Leistungen und Produkten <ul style="list-style-type: none"> ○ An aller Anfang stand der (zu beschreibende) Bedarf ○ Die Innovation klopft an die Tür: Anschluss an innovative Ökosysteme • Machbarkeitsüberprüfung und Testphasen als geeignetes Mittel? • EVB-IT: standardisierte Einkaufsbedingungen und flexibles Werkzeug für digitale Innovationen 		<p>Marco Michael Hohensee <i>Fachanwalt für Vergaberecht, Leinemann Partner Rechtsanwälte</i></p> <p>N.N. <i>N.N.</i></p>
<p>Workshop B.2 Vergabe-Insider Kreislauf statt Kollaps – Wie gelingen nachhaltige Ausschreibungen in der Praxis</p> <ul style="list-style-type: none"> • Daten und Fakten aus den Studienergebnissen • Vorstellung der Ausschreibungshilfe für nachhaltige Reinigungsmittel und Reinigungsdienstleistungen • Hürden für Bieter adressieren • Best Practice Beispiel aus der Beschaffungspraxis 		<p>Xiaoming Bai <i>International Marketing, Werner & Mertz Professional</i></p> <p>Prof. Dr. von Deimling <i>Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr München</i></p> <p>Prof. Dr. Michael Eßig <i>Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr München</i></p> <p>Lars Keller</p>

		<i>Zentrale Beschaffung und Vergabe, Stadt Ludwigsburg</i>
<p>Workshop B.3 Das dynamische Beschaffungssystem kommt in Fahrt!</p> <ul style="list-style-type: none"> • Indikative Angebote oder bindende Erstangebote? • Mindestanforderungen schon bei Erstangeboten? • Soll über den Vertrag verhandelt werden? Wie fließen Verhandlungsergebnisse in das Verfahren ein? • Sind reine Preisverhandlungen zulässig? • Verhandlungsverfahren und Teststellungen: Wie geht das zusammen? • Unterschiede bei Sektorenvergaben? 		<p>Dieter Jagodzinska <i>Senior Berater Öffentlicher Sektor, Precision Landing GmbH</i></p> <p>Prof. Dr. Matthias Einmahl <i>Hochschule für Polizei und Verwaltung Nordrhein-Westfalen</i></p>
<p>Workshop B.4 7 (+x) disruptive Änderungen in Beschaffung & Vergabe</p> <ul style="list-style-type: none"> • Wie geht öffentliche Beschaffung (noch) einfacher und besser? • 7 (+x) Impulse frei gedacht • Einladung zum kreativen Mitgestalten 		<p>Henrik-Christian Baumann <i>Rechtsanwalt, Fachanwalt für Vergabe- und Informationsrecht, Partner, KPMG Rechtsanwalts-gesellschaft mbH</i></p> <p>Matthias Berg <i>Leiter Kompetenzzentrum innovative Beschaffung (KOINNO)</i></p> <p>Sascha Soyk <i>Gründer und Managing Director, GovRadar GmbH</i></p>
18.00	Ende des 1. Kongresstages und Bustransfer zur Abendveranstaltung	
19.00 - 23.00	Festliche Abendveranstaltung	
20.00 - 21.00	<p>MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann <i>Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte Notare</i></p> <p>DVNW Arena am Abend (im Dialog mit den Gästen)</p> <p>Anerkennung des Berufsbildes jetzt! - Was fehlt der/dem VergabemangerIn? <i>„ProcurCompEU“* und was Deutschland von anderen EU-Staaten lernen könnte (sollte?)</i></p> <p>Dr. Katharina Knapton-Vierlich LL.M. <i>Geschäftsführende Referatsleiterin, Europäische Kommission Generaldirektion Binnenmarkt, Industrie, Unternehmertum und KMU</i></p> <p>Prof. Dr. Michael Eßig <i>Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr München</i></p> <p>Kristina Scardino <i>Leiterin der zentralen Vergabestelle, Bezirksamt Mitte von Berlin</i></p> <p>* ProcurCompEU: Neuer Kompetenzrahmen für Fachkräfte des öffentlichen Beschaffungswesen der EU-Kommission</p> <p>DVNW-Award für die meistgelesenen Urteilsbesprechungen im Vergabeblog.de</p>	
anschließend	<p>MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte Notare</p>	

Freitag, 5. November 2021

ab 08.30

Registrierung | Besuch der Fachausstellung und Begrüßungskaffee

09.00 - 10.00

Innovationsforen

Forum 1

Den Wandel kann man steuern. Die Rolle der Beschaffung bei der Gestaltung der digitalen Transformation.

- Wie kann man eine krisenresiliente Verwaltung entwickeln, die so agil und modern ist, wie die Gesellschaft, der sie dient?
- Welchen Beitrag leistet eine strategische Beschaffung bei der Verwaltungsmodernisierung?
- Der Staat als Impulsgeber bei der Entwicklung technologischer Innovationen.
- Produktneutrale Leitfäden zur Unterstützung der ITK-Beschaffung.



Marc Danneberg

Referent Public Sector, Bitkom e.V.

Felix Zimmermann

Leiter der Zentralstelle IT-Beschaffung (ZIB), Beschaffungsamt des BMI

Forum 2

Innovative und flexible Personalbeschaffung in Krisenzeiten

- Markterkundung neu gedacht
- Weiterentwicklung digitaler Formate
- Innovative Vergabe-Konstrukte



Kai Becker

Director Public Services, Hays AG

N.N.

N.N.

Forum 3

Die Rolle elektronischer Einkaufsmarktplätze in der öffentlichen Beschaffung

- Was ist ein elektronischer öffentlicher Beschaffungsmarktplatz?
- Wie sollte ein öffentlicher Beschaffungsmarktplatz aufgebaut und betrieben werden?
- Welche Anforderungen werden an einen öffentlichen Beschaffungsmarktplatz gestellt?
- Betrachtung von Chancen und Risiken für einen elektronischen öffentlichen Beschaffungsmarktplatz



Antonia Schmidt

Head of Public Sector, Amazon Business Germany

Prof. Dr. Michael Eßig

Forschungszentrum für Recht und Management öffentlicher Beschaffung, Universität der Bundeswehr

Forum 4

Thema folgt

-
-
-
-
-

N.N.

N.N.

N.N.

N.N.

10.00 - 10.30	Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung	
10.30 - 12.00 Praxis-Workshops (Session C)		
<p>Workshop C.1</p> <p>Stichwort "Lieferkette" - welche Vorgaben sind vergaberechtlich zulässig?</p> <ul style="list-style-type: none"> Vorgaben zum Produktionsstandort: Entscheidung VK Bund zur „Lieferkette“ Welche Rechte haben Bieter aus Drittstaaten? Lieferkettengesetz – was kommt, was kann schon berücksichtigt werden? 		<p>Aline Fritz Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht, Partnerin, FPS Fritze Wicke Seelig Partnerschaftsgesellschaft von Rechtsanwältinnen mbB</p> <p>N.N. N.N.</p>
<p>Workshop C.2</p> <p>Inklusion umsetzen: Inklusionsunternehmen gezielt durch öffentliche Aufträge stärken</p> <ul style="list-style-type: none"> Was sind Inklusionsunternehmen und welchen besonderen Mehrwert hat die öffentliche Auftragsvergabe an sie? Was sind die Rechtsgrundlagen einer Vergabe an Inklusionsunternehmen? Wie erfahren Sie vom Angebotsspektrum der Inklusionsunternehmen in einer Region? Welche guten Erfahrungen/Beispiele gibt es bereits? 	 	<p>Magdalena Weinsziehr Projektmitarbeiterin, Bundesarbeitsgemeinschaft Inklusionsfirmen e.V.</p> <p>Andrea Rump Landschaftsverband Westfalen-Lippe (LWL), LWL-Haupt- und Personalabteilung Zentrale Dienste & Einkaufskoordination</p>
<p>Workshop C.3</p> <p>Erfolge in der nachhaltigen Beschaffung messbar und sichtbar machen – Möglichkeiten und Herausforderungen für die kommunale Verwaltung</p> <ul style="list-style-type: none"> Welche Erfolgsfaktoren sind für eine Verankerung der nachhaltigen Beschaffung in Kommunen ausschlaggebend? Welche Voraussetzungen sollten für die Verankerung und Messbarkeit einer nachhaltigen Beschaffung in der kommunalen Verwaltung gegeben sein? Wie kann nachhaltige Beschaffung in der Verwaltung messbar gemacht werden, vor welchen Herausforderungen stehen Kommunen dabei? Wie können strategische und operative Ziele für die nachhaltige Beschaffung formuliert werden? Welche Daten eignen sich für eine möglichst praktikable Erfassung, Auswertung und ein Monitoring zur Umsetzung nachhaltiger Beschaffung? Auf welche Erfahrungen und Tools der Messung von nachhaltiger Beschaffung können Kommunen zurückgreifen? Wie unterstützen und stärken Ziele und Daten die Kommunikation zur nachhaltigen Beschaffung? 		<p>Nina Geerkens Projektkoordinatorin Servicestelle Kommunen in der Einen Welt, Engagement Global gGmbH</p> <p>Dr. Anke Butscher Geschäftsführerin, corsus GmbH</p> <p>Mareike Grytz Projektleiterin, Metropolregion Nürnberg</p> <p>André Siedenberg Rechtsanwalt für Vergaberecht, Kommunalagentur NRW</p>

<p>Workshop C.4 Digital souveränes Arbeiten in der Verwaltung: Vorteile von Open-Source-Software (OSS) und vergaberechtskonforme Beschaffung</p> <ul style="list-style-type: none"> Office-Arbeitsplatz mit der Sovereign Productivity Suite (SPS) <ul style="list-style-type: none"> E-Mail, Kalender, kollaboratives Arbeiten und Management der Benutzer Wieso Identitätsmanagement (IDM) des Puddels Kern ist Cloud-Lösung nach der Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) Ist Datenschutz Aufgabe des Dienstherrn? Open-Source als (zulässiges) Kriterium in der Ausschreibung <ul style="list-style-type: none"> Unentgeltliche Nutzung als Indikator für Ausschreibungsfreiheit? Leistungsbestimmungsrecht vs. Produktneutralität: Wer hat die Nase vorn? Praxisbewährte Eignungs- und Zuschlagskriterien 		<p>Daniel Zielke Senior IT Sales Manager, Univention GmbH</p> <p>Andrea Heim Rechtsanwältin, Jung Rechtsanwälte, Frechen</p>
12.00 - 13.30	Mittagspause und Besuch der Fachausstellung	
13.30 - 15.00	Fachpanel Politik & Markt	
13.30 – 14.00	Prioritäten europäischer Vergabeprofis im öffentlichen Sektor - Ergebnispräsentation aus ZEW-Umfrage in mehreren EU-Staaten in Kooperation mit dem DVNW	Dr. Sebastian Blesse ZEW – Leibniz-Zentrum für Europäische Wirtschaftsforschung GmbH, Mannheim
14.00 – 14.30	Beschaffung und Entwicklung des ersten Hybrid-Löschfahrzeugs der Welt im Rahmen einer Innovationspartnerschaft	Jens Klink Produktmanager für Einsatzfahrzeuge, Berliner Feuerwehr Patrick Schlecht Vertriebsleiter Deutschland für Kommunal- und Sonderfahrzeuge Rosenbauer Deutschland GmbH
14.30 – 15.00	Neue Ausnahmeregelung für öffentliche Aufträge bei Notständen? Eine Initiative des Bundeswirtschaftsministeriums (BMWi)	N.N. BMWi, angefragt
	MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte Notare	
15.00	Zusammenfassung und Verabschiedung	
	MODERATION: Dr. Nicola Ohrtmann Rechtsanwältin, Partnerin, Fachanwältin für Vergaberecht, AULINGER Rechtsanwälte Notare	